

LETTERA CIRCOLARE

LE CONCESSIONI STRADALI IN COLOMBIA:

OPPORTUNITÀ CONCRETE PER LE AZIENDE ITALIANE

* * *

NO. 1/2013

Sommario:

1. Le Concessioni di Quarta Generazione in Colombia. 2. Dove trovare tutte le informazioni. 3. Le opportunità concrete ed immediate per le nostre imprese. Cosa cerca la Colombia dalle nostre aziende?. 4. Cosa deve fare l'azienda per partecipare? Qual'è il procedimento di aggiudicazione delle concessioni?

1. Le Concessioni di Quarta Generazione in Colombia.

Il piano del Governo per il miglioramento della rete stradale in Colombia è uno dei più ambiziosi della storia del Paese. Per realizzarlo, si utilizzerà principalmente lo strumento della concessione. Dal 2013 al 2018, il Governo interverrà su oltre 8.100 km di strade esistenti, attraverso 24-28 progetti, ciascuno dei quali a sua volta sarà suddiviso in tratte. Questo permetterà alle imprese straniere che si interessino concretamente al Piano di concessioni, di avere garantite maggiori *chances* di ottenere almeno una commessa. Il finanziamento è in parte garantito dal diritto a riscuotere i pedaggi, ed in parte dall'intervento diretto o indiretto dello Stato. Lo Stato garantisce il traffico minimo con due modalità: i) estendendo ove necessario il periodo della concessione, o ii) pagando direttamente al concessionario in compensazione dell'eventuale mancato traffico, dopo il naturale termine della concessione. Al concessionario spettano la responsabilità di acquisire i terreni necessari e l'ottenimento delle licenze ambientali, pur con l'appoggio della stazione appaltante.

2. Dove trovare tutte le informazioni.

Castellari & Abogados Asociados

Internacionalización | Derecho de la Unión Europea

Sul sito dell'ANI (www.ani.gov.co), cliccando su "*Concesiones de Cuarta Generación*", si possono trovare tra l'altro: il piano di azione generale, il dettaglio sulle opere da realizzare, i progetti specifici più avanzati (le cosiddette "*victorias tempranas*" o vittorie precoci), la tempistica, il contratto-tipo che prevede tutte le principali variabili della concessione, studi sul traffico veicolare, requisiti specifici affinché una azienda nazionale o straniera possa accreditare esperienza e capacità finanziaria.

3. Le opportunità concrete ed immediate per le nostre imprese. Cosa cerca la Colombia dalle nostre aziende?

Le opportunità consistono tanto nella strutturazione delle concessioni (un gruppo italiano ha vinto la strutturazione di una tratta di uno dei primi quattro progetti già maturi per l'apertura della gara) quanto nella partecipazione alle concessioni in quanto tali.

È sempre suggeribile avere un *partner* colombiano, sia perché questo elemento normalmente accresce il punteggio in sede di gara, sia per la conoscenza della burocrazia locale. Secondo quanto riferitoci dall'ANI stessa, più che l'esperienza in costruzione di strade ed autostrade, la Colombia ricerca la capacità di coordinare ed amministrare le operazioni dal punto di vista tecnico, legale, finanziario, ambientale, sociale, accreditando la relativa esperienza anche all'estero.

4. Cosa deve fare l'azienda per partecipare? Qual'è il procedimento di aggiudicazione delle concessioni?

La prima cosa da fare è accreditarsi presso l'ANI. Per farlo, occorre rispettare i requisiti previsti (esperienza, patrimonio netto e capacità di indebitamento) al fine di "prequalificare" l'azienda per la partecipazione alla gara. I documenti con i quali l'azienda pretende accreditare detti requisiti vengono studiati da un'impresa terza contrattata dalla ANI e, laddove li rispetti, viene inserita nell'apposita lista. La ANI sta studiando la possibilità che un'azienda che già abbia accreditato i requisiti, ma non abbia vinto la gara, possa riproporre i medesimi documenti per una gara diversa.

Castellari & Abogados Asociados

Internacionalización | Derecho de la Unión Europea

Per ogni progetto, l'ANI apre la possibilità di iscriversi alla lista di prequalifica per un periodo di circa 2 mesi. Delle "X" aziende che vengano dichiarate idonee, ne vengono estratte a sorte un massimo di 6 o 10, che parteciperanno poi alla gara vera e propria secondo lo schema dell'offerta. La gara dura aperta circa 4 mesi, per poi essere aggiudicata al vincitore, al quinto. Quanto allo sviluppo del progetto di concessione, si stima circa un anno per la progettazione della Fase III, dai 2 ai 5 anni per la costruzione e 20-25 anni per l'operatività ed il mantenimento.

I primi quattro progetti in fase più avanzata (le cd. vittorie precoci) entreranno nella fase iniziale di pre-qualifica entro il mese di gennaio 2013 (tra il 17 ed il 31). Per questi, oltre a dettagliati studi sul flusso veicolare, condizioni idrogeologiche, considerazioni tecniche, sono già specificati i requisiti abilitanti (che non dovrebbero variare molto per i progetti a venire). La lista di prequalifica, quindi, dovrebbe chiudersi in marzo, ed i progetti assegnati già prima dell'estate italiana.

Nelle prossime settimane si conoscerà con maggiori dettagli la tempistica dei seguenti progetti, che il Governo comunque intende aggiudicare tutti entro l'anno prossimo.

Redatto a Bogotá, gennaio 2012

Avv. Massimiliano Castellari

Castellari & Abogados Asociados

© Copyright 2013

Tutti i diritti riservati.

C.C.I. No. 135 Piso 13 Bogotá D.C. Colombia
Tel: (57) 212 12 77 - 212 83 08 - 211 37 48 - 217 00 30
Fax: (57) 211 68 54 - mas.castel@hiberniaf.com.co
www.castellarios.com.co



Asociado